

МОДЕЛЮВАННЯ ВИРОБНИЧОГО ПОТЕНЦІАЛ ПІДПРИЄМСТВА

Запорізька державна інженерна академія, кафедра ЕІТ

Проблеми ефективності функціонування підприємства все частіше пов'язують з використанням потенціалу фірми, тому що життєдіяльність будь-якої економічної системи визначається наявністю і використанням власного потенціалу. Для України задача оцінки потенціалу підприємства представляється особливо актуальною. Наявність значних по масштабу виробничих потужностей, унікального устаткування і фахівців у сполученні зі слабким знанням ринку і жорстокістю конкуренції дозволяє говорити про те, що підприємства в ряді випадків слабо використовують свій потенціал. Це виражається в скороченні обсягів продаж, масштабів діяльності трудових колективів. У результаті підприємства не тільки не контролюють свою нішу на ринку, але і постійно погіршують ринкові позиції: скорочується ніша можливого проникнення, освоєння ніші можливого проникнення стає досить проблематичним, виникають і підсилюються труднощі з продовженням основної діяльності.

На теперішній час розроблені і запропоновані ряд підходів і характеристик, змістів і класифікацій потенціалів. Перехід до нового механізму господарювання значно підвищив актуальність дослідження тих ринкових ознак потенціалу, котрі якнайповніше виражають поняття "потенціал підприємства".

1.Балансова модель виробничого потенціалу підприємства

Стратегія фінансової політики підприємства є одним з ключових моментів оцінки припустимих, бажаних та прогнозних темпів зростання виробничого потенціалу підприємства. Задля цього використовують пасив балансу .Баланс, як звітна форма, може бути описаний різноманітними балансовими рівняннями, що відображають зв'язок між активами, власним капіталом та зобов'язанням сторонніх контрагентів.

2. Модель оцінки виробничого потенціалу підприємства

Комплексний аналіз фінансового стану підприємства є основою системного підходу до впровадження різних методів управління. Як свідчать дослідження, відсутність системності у процесі реалізації методів лише підсилює невідповідність структури організаційно-економічного механізму та перешкоджає ефективному використанню виробничого потенціалу.

Пріоритетне значення в здійсненні процесу удосконалення виробничого потенціалу підприємства належить застосуванню нових виробничих технологій. Впровадження досягнень НТП не тільки збільшує виробничий потенціал, а й удосконалює його структуру з метою підвищення прибутковості діяльності підприємства.

Таким чином, оскільки виробничий потенціал підприємства являє собою складну систему, то рівень ефективності його використання характеризується не одним, а сукупністю показників. На основі даних показників проводиться фінансово-економічний аналіз роботи підприємства.

Основна ціль фінансового аналізу полягає в оцінці фінансового стану і виявлення можливостей підвищення ефективності функціонування підприємства за допомогою раціональної фінансової політики. Проводиться оцінка тенденцій розвитку фінансового стану і прибутковості підприємства, ефективності використання капіталу, фінансової гнучкості і стійкості.